

SKAB BEDRE KUNDERELATIONER

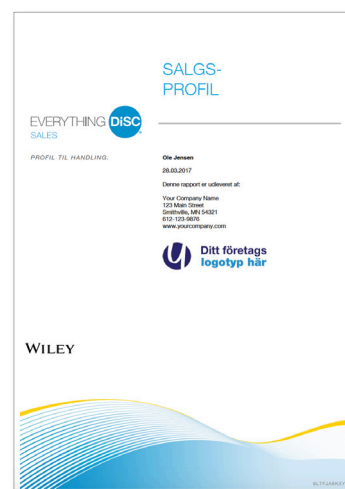
Everything DiSC® Sales-profilen anvender en valideret og anerkendt model til at give brugeren indsigt i egen adfærd.

Profilen er salgsspecifik og giver dybdegående information om personens adfærd, herunder tips, strategier og handlingsplaner, som hjælper personen med at blive mere effektiv i en salgssituation. Giver adgang til opfølgingsrapporter.

EVERYTHING DISC SALES- PROFILEN GIVER INDBLIK I:

- Din DiSC-stil og din salgstil
- At genkende og forstå kundens købestil
- At tilpasse din salgstil til kundens købestil

Deltagerne lærer om deres DiSC-salgstile, og hvordan man kan tilpasse stilen for at imødekomme kundernes behov.



PROFILER

Dybdegående: Valideret onlineprofil med en 25-siders salgsspecifik rapport, som hjælper sælgere med at forstå sig selv og deres kunder.

Nem at tilpasse: Profilen skræddersys nemt online, ved at fjerne sider, tilpasse rapportens overskrift eller udskrive udvalgte afsnit.

SPÆNDENDE OPFØLGNINGSVÆRKTØJER

Everything DiSC® Sales Kundeinteraktionskort:

Opfølgingsrapporter, som hjælper sælgere med at tilpasse deres salgsstil til kundens behov. De enkeltsidede rapporter er perfekte personligt tilpassede tjeklister til forberedelse af salgsoptak.

Everything DiSC Sammenligningsrapporter: Spændende opfølgingsrapporter, der kan udarbejdes for to vilkårlige deltagere. Viser deres ligheder og forskelle i forhold til seks adfærdskontinua. Perfekt til nyansættelser, nye arbejdsgrupper, konflikthåndtering og meget mere!

Everything DiSC Tillægsrapport til facilitatorer: Giver mere detaljerede oplysninger om en Everything DiSC-profil, som kan skabe basis for en mere nuanceret drøftelse af en respondents DiSC-stil, herunder uventede udsagn.

